

恬园密语

李秀丽

8/9/21 于恬园

不觉已过立秋，枣子有个别熟了，今天迎来今年第一个摘枣子的客人。从春末忙到现在，春去秋来，一糊涂，夏天就直接从时光隧道溜走了，桑葚季节的喧闹余音犹在，又要迎接 U-pick 枣子的到来了。

又见桑葚红

4月下旬的暖风吹了几天，桑葚迅速膨大变红变黑，像一条条又长又肥的红的黑的大虫子，在大大的绿叶中探头探脑，全身散发出又香又甜的迷人味道，好像是低声细语地呼唤着：来呀，来呀，快来把我摘下呀。

今年的桑树真是长大了，非常令人惊喜，结了不少果，每根枝条上都是好多果子，就像我们原来梦想的那样，拿起一根枝条，哆来咪发嗦一串就摘下来了，不用在密密的大叶子里头一粒一粒的去寻找。

记得去年桑葚季节，树已经长得很大棵了，但是每棵树上都没有多少粒果子，躲在浓密宽大的叶子下面，好难找。先生觉得有点泄气，问我是不是该把它们全部砍掉，我觉得树木也是有生命的，既然已经种了几年，就不要砍了，有果无果，**just live with it**，把它养起来就好，冬天剪枝时，先生觉得反正没有什么希望了，就大刀阔斧地剪，哪里痛快就往哪里砍，没想到我们放下了就得到回报，今年有不少大树挂满了果，终于可以尝试 U-pick 桑葚啦。

话说我在桑葚成熟之前在微信群里说考虑要做 U-pick，因为桑葚的保鲜期很短，如果做 U-pick，客人摘下来就买回去，我们就不用担心保鲜期太短带来的销售问题，客人也有机会吃到最新鲜的桑葚。

当时有不少群友听说我想开放 U-pick，都跟我私聊表示他们的担忧，因为桑葚在市场上卖的都好贵，不是有机的，没有这么新鲜的都卖 \$26/磅。他们担心如果客人来这里吃饱了，再买一点回去，我们一年的辛苦就白干了，要我把丑话写在前面，规定只能浅尝辄止，不能吃到饱后才买一点回去，规定最低要摘多少磅，还有就是要求收门票等，这样客人来吃饱再买一点回去就不用那么担心了。

于是我起了个草稿：“桑葚 U-pick 的最大挑战是它太好吃，太容易吃，不用咬就可以吞肚子里，而且价格还很贵，我还要统计产量，希望能得到真实的数据，从这个角度来说，也非常需要大家的配合和支持。希望大家来之前先吃饱饭，在摘桑葚的时候不要吃桑葚吃到饱，浅尝辄止就好，如果你的肚子饿了，我会提供桑叶茶，枣泥 smoothie and cookies.” 写完草稿后，赶紧去 Costco 买了几盒单独包装的 cookie，准备开门大吉。

征求先生和小儿子的意见，他们坚决反对把丑话说在前面，儿子问：“妈，你不信任你的客人？”我说：“因为只对群里的群友开放，我非常信任他们，去年我们第一次开放 U-pick 枣子，大家都非常好，非常尊重我们夫妇俩的劳动，我也鼓励他们尝尝枣子才知道摘什么枣子好吃，非常感谢他们的支持，”他接着问：“那你为什么假设客人会大吃你的桑葚？你这样就是不信任人家。”我想想也是，跟儿子说这是把丑话说在前面的意思，先生更是从道德的高度来鞭打我，很激动地把我教育一番，强调让数据讲话。最后出炉的结果是没有不让吃方面的规矩，只是有安全方面的规矩，不提供枣泥 smoothie，也不提供 cookies。

在微信群里发桑葚 U-pick 的信息后，大家非常踊跃，从几十英里的地方跑过来摘桑葚。先生每天起个大早烧开水泡桑叶茶，好让客人来到的时候桑叶茶不凉不热好润喉，每天这一大锅的桑叶茶确实是很合客人的心意，天气热，喝杯桑叶茶很解暑。他还把家里闲置的画挂在厕所里，特意邀请我去参观，美其名曰：**Brentwood Art Gallery**。每天早上烧水泡茶的时候就我去清理厕所，好让客人来到有干净的厕所使用。

没想到有群友吃了我们的桑葚后，觉得这么好吃的东西要跟人分享，也是好心帮我推广，在小红书上把信息发出去了，一下子来了好多人，都说是小红书上知道的（我现在还没有真正懂小红书），还有人把信息放在 **Facebook** 等社交媒体上，几乎整个湾区都知道了，电话打个不停，还有不少人要加入微信群，原来只有在微信群接龙安排 U-pick 的时间，现在无法控制了，只好打开大门迎客。

五月初的周末来了好多人以后，周日又恢复了平静了，由于没有预约，那几天每天早上我心里就在发毛，今天没有人来怎么办，幸好群友们这么有心支持，每天成熟的桑葚都基本上摘下来卖出去了，每天早上心里发毛，到晚上就感恩。

有不少群友非常热心，来这里摘桑葚顺便义务帮大家带回去湾区各个地方：**San Jose, Cupertino, San Francisco, Foster City, San Leandro, Castle valley, Pleasanton, Dublin, Rocklin** 等等，还有住在附近的一位群友竟然傍晚下班后自发在群里接单，免费帮群友摘，第二天周末再让群友去他家拿，如此厚爱，看来我小时候还是做过一些好事的。

桑葚不像樱桃，桑葚的成熟过程都写在脸上，从绿到红到黑，半红半黑，半红半绿都有，温度在华氏 90 度以上的时候，你从地里这一头摘到那一头，再走回来，原来半熟的又全熟了，散发着浓浓的香甜味，又在向你呼唤：“快来把我摘下来带回家呀。”

五月初一个周日的中午，天气炎热，桑葚熟的飞快，我不断地在各个微信群发信息，叫大家过来摘桑葚，心里正焦急呢，群友 **Helen and Jack** 夫妇从天而降，从 30 多英里的地方开车过来，他们出发前是说来摘桑葚的，没想到他们一来到就摆开阵势，把信息往他们所在的各个微信群发，帮我接单，我那天接单真是接到手软，他们俩从中午一直等到傍晚 6 点多，在我这里干了六个多小时才把订单处理完，回去以后还要等各位群友去他们家拿桑葚，真是有多少的爱心才能做得到呀。

非常感恩各位群友的帮忙!!!

到5月中旬以后知道我们农场有桑葚摘的人越来越多了，基本上每次开门都会有很多人来，如果那一天没有到关门时间就摘完了，我会马上在微信群里发信息，叫大家不要来了，免得空跑一次。

刚开始时除了安全方面的规矩外，没有其它要求，随着来摘的人多了，一个季节还没有过，规矩已经改了两次了。

5月15 礼拜六，早上一开门，就有很多人来，先是有六七个年轻人才摘了一点点，说怕蚂蚁（我们不喷药，桑葚甜，招蚂蚁），还没有称重就去洗来尝尝，再来称重0.15磅，当他们在洗了尝尝的时候，我心里想你们把它吃完也不是很多东西，但是如果让你们产生可以吃不用买的印象，现在时兴做攻略，信息传出去，我们的果园就不能做下去了，这对谁都没有好处，所以还是为他们称重量，收了他们0.15磅的钱。

没多久后又有十个八个左右的年轻人排着长队来 check out, 每个人都是买0.1几到0.2几磅，我觉得很不可思议，跑那么远来摘桑葚才买那么一点点，因为我们自从开放 U-pick, 客人都是从很远的地方过来，都是很认真的，要来摘要来买，我还没有见过这种情形，有点懵，其中有人对我说他们是来这里搞活动的，原来一大帮人到农场来玩一玩，再买一点点，我心里想坏了，有人把农场当游乐园了，我们的果园很小，只是我们夫妻两个退休老人在经营，没有能力招待来这里搞活动开 party 的人，曾经有人 email 跟我联系，想组织教堂的人来我们这里搞活动野餐开 party, 我说我们没有能力和条件招待他们，所以他们没有来，今天这群年轻人没有跟我联系就过来了，搞的农场里热热闹闹，停了一大排车子，后来的车都进不来了。

我一看这阵势不对，立马说要改规矩，先生叫我冷静一下，改规矩也要等晚上分析这天的数据，看看这种情形发生的概率是多少，我们才改相应的规矩。先生有大格局，口袋里头的武器都是胡萝卜，对客人都是 very nice, 我有的是真性情，口袋里的武器是胡萝卜加狼牙棒，虽然胡萝卜比狼牙棒多得多，但是必要的时候我会把狼牙棒祭出来的。我听了先生的话，冷静下来，等分析了大数据再决定，但是告诉他们以后不要再来这里“玩玩”了。

5月16 礼拜天晚上有人微信私聊我，问我是不是可以在果园任吃，然后再买？我一听急了，怎么还有这种逻辑？先生知道了，笑一笑，淡淡的说：“告诉她可以试吃，不是任吃。”她又问如果试吃，大概可以吃几个呢？

她是第一个问这样问题的人，我很好奇她到底是想干什么。她那天带了她妈妈和几个阿姨来摘桑葚，发现她实际上是一个很好的客人，来摘了几次桑葚，每次都带妈妈和几个阿姨来，很孝顺，守规守矩，特别喜欢吃我们的桑葚和喝我们的桑叶茶，每次都摘好多桑葚，端午节还送我很多非常美味的粽子和马拉糕，好暖心。

这个好客人的问题倒是提醒了我，既然是 U-pick，就有一个吃与摘的关系，于是我把规矩改成：“有机黑巴桑（USDA 有机认证号：21-0241）U-pick，\$22/磅，可以试吃，不是任吃。”

本农场不接受来这里野餐，开 party，或参观游玩的个人与团体。”

开放桑葚自采后，出乎意料的事情不断发生，有人把树枝折断，还发现有人把塑料手套、喝了桑叶茶的纸杯子、废纸、水瓶等东西扔在田里，只好又加上更多的规矩：“请不要攀爬折断树枝，不要随地扔垃圾。”

先生说我们改规矩，说明我们不断地在犯错误，又不断的改正，不断的学习，与时俱进。不过我们的目标一直没有变，就是追求共赢。

退休后有个果园真好，每天有活干，有新鲜的果子吃，还有跟客人接触，有不少开心的时光。

5月17号下午来了一对年轻小夫妻，非常的斯文有礼貌，女孩站在我旁边，闻着都是香甜香甜的，比我们的桑葚的香甜还要迷人，问爷爷在哪里，我一愣，“什么爷爷？”她说：“不是说这里还有个爷爷在干活吗？”“爷爷刚吃过早餐，在午睡。”爷爷一般早上起来就去地里干活，一点钟以后才回来吃早餐，肚子吃饱了要睡一觉才解乏。我升级为奶奶了!!! 他们去摘桑葚的时候，爷爷睡醒给我打电话，“你升级做爷爷了，而且爷爷是在睡觉啊，不是干活的，”爷爷哈哈大笑，开心极了。等他们快摘好桑葚的时候，爷爷也在外头干活了，他们终于见到爷爷的身影了，他们离开的时候还甜甜的说奶奶再见。不少客人叫我阿姨，阿姨这个称呼，被两个儿子的小朋友们叫了好多年了，所以非常的适应，也没有什么特别的感动，过去两年也有不少客人叫我姐或者大姐，已经触动我心里最柔软的地方了，今天有人叫我奶奶了，我心里那个甜啊，比我们的桑葚还要甜，看来我们的顾客群年轻化了。有希望!

枣树夏剪

这边厢桑葚的季节还没有过去，那边枣树又在一个劲地长，满树的枣花飘香，枝条疯长，再不修剪就太晚了，先生分秒必争，我也在帮忙，把枣树的交叉枝、徒长枝、太高太矮的枝条，毫不留情地剪掉。交叉枝互相打架，必需剪掉，徒长枝只长叶不长果，消耗养分，浪费空间，高枝上的果可望不可即，只能喂鸟，太矮的枝条会成为蚂蚁的爬梯，林林总总，果农都需要面面俱到。

GA866 这个品种的枣树，枝条萌发得非常厉害，剑指蓝天，如果不修剪根本没有办法摘到果子，除非是用长长的棍子打下来，这些枣树上面每棵都剪掉三分之一以上，下面也剪掉不少，我顿悟：开放 U-pick 的果园的水果比市场价要高，除了采摘过程一些损耗外，原来要控制这个树型的大小便于人们采摘，也会牺牲了很多的产量。

剪枝的时候顺便也把野草清除掉了，枣树剪完枝条后看上去真是好清爽，赏心悦目，宝贝你就集中养份，多多结果啊。剪下来的枝条堆成长长的两座小山，由于有大量的绿叶，水分多，如果用枝条打碎机打碎它们，绿叶子因为水分多会堵住出口，根本无法使用，要等冬天的时候申请一个的烧野火的许可证把它们烧掉才行。

做桑叶茶

我们两年前做桑叶茶的时候，只知道桑叶茶历史悠久，有益健康，刚开始也不知道是卖给谁好，没想到一推出去后，就有识货者愿买，而且由于它真是很好喝，好干净，买的人就越来越多了，喝了这一年多两年，大家都出效果了，在微信群里分享的时候，感觉这个桑叶茶有点“神”了，万能药一般，口腔溃疡、喉咙痛、青春痘、皮肤过敏、内痔外痔、血糖高、血压高、荷尔蒙失调引起的身体发热，等等，都有效果，还有人说因为更年期引起的神经性皮炎改善了，睡觉变好了。所以现在大家都买好多，从早喝到晚，又给亲戚又给朋友的。

桑葚采摘季节里我们每天早上煮一大锅开水泡桑叶茶，让客人们解渴润喉消暑清热，人多的时候一锅很快喝完了，还煮第二锅，不知道是不是这个桑叶茶太合口味了，人喝人爱。有对夫妻来摘桑葚，结果这位先生喝了茶后决定自己不去摘了，让妻子去摘，自己坐在我们的大 shed 里叹茶，临走时用随身带的保温杯灌满桑叶茶带走，不少人在这里喝了几杯后再带一杯上路，可以想像我们家的桑叶茶有多受欢迎。大家都等着我们快快做新茶呢。

去年老夫老妻做桑叶茶做累了，就停下来不做了，结果桑葚季节一开始没多久，桑叶茶就卖完了，面对不停的询问：“什么时候再有桑叶茶卖？”，我和先生今年咬咬牙撑起腰，为了不负众望，夫妻俩起早摸黑，摘桑叶，洗桑叶，切桑叶，做桑叶茶，每天都忙到晚上 9 点多或者 10 点多才做完。这次做的桑叶茶比去年多了些，希望这个“神奇的”桑叶茶能帮助到更多的人。

以前在芝加哥，每年过了 Labor Day，就会秋风起寒意生，一年就过去了，在这里虽然已经过了立秋，加州的阳光会把夏天拉长，枣子一点点变红，点缀在绿绿的枝头上，先生知道这是以一敌万的时刻了，蚂蚁们成群结队的爬上枣树，扑向一个一个变红的枣子，先生现在天天忙着把每棵枣树底的野草清干净，追随着蚂蚁的脚步，在每一棵枣树干上缠上塑料带，再涂上粘胶以阻断蚂蚁雄兵的前进道路，想着以一己之力与浩浩荡荡的蚂蚁大军决战却不杀来敌，先生笑问蚂蚁会怎样看他？

U-pick 鲜枣的季节还没有正式开始，已经有不少人询问信息了，原来吃过我家枣子的人都很想念我们家的枣子，都希望能够早早吃上，我知道他们也和我一样，在满心的期待着...



成熟的桑葚 (哆来咪发嗦)



U-pick 桑葚 1



U-pick 桑葚 2



先生每天早上烧水泡一大锅桑叶茶



Brentwood Art Gallery 1



Brentwood Art Gallery 2



Brentwood Art Gallery 3



把枣树剪掉三分之一



枣树剪枝前



枣树剪枝后



把桑叶洗干净

